



Wir sind ein Schweizer Familienunternehmen mit langjähriger Tradition. Als Produktions- und Handelsbetrieb bieten wir unseren Kunden ein breites Produktesortiment von Verputze, Farben, Fassadensysteme, Trockenbauelemente, Türen und Zargen an. Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir eine motivierte Persönlichkeit als

Technische/r Verkaufsberater/in Fassadensysteme

Zentralschweiz

Hauptaufgaben

- Betreuung des bestehenden Kundenkreises (Gipser, Maler und Fassadenbauer)
- Verkauf unserer Systeme/Produkte
- Akquisition von neuen Kunden im Gebiet Zentralschweiz
- Beratung und Betreuung spezialisierter Unternehmen für Fassadendämmtechnik (Gipser, Maler und Fassadenbauer), Architekten sowie General- und Bauunternehmen
- Erstellung von Devis, Materialofferten und Angebote (in interner Absprache)

Anforderungen

- Grundausbildung im Baugewerbe, z.B. als Gipser, Maurer oder Zeichner/-in EFZ idealerweise mit Weiterbildung zum Vorarbeiter, Polier oder Bauführer
- Verkaufsspezifische Weiterbildung oder Weiterbildung im kaufmännischen Bereich
- Erfahrungen im Innen- oder Aussendienst oder als technischer Verkaufsberater sowie in der Bauzulieferindustrie
- Kommunikative, einsatzfreudige, belastbare und selbständige Persönlichkeit
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und Eigeninitiative
- Verhandlungsgeschick und Freude am Umgang mit Menschen
- Vorzugsweise Wohnort in der Verkaufsregion Zentralschweiz oder nahe Umgebung

Die Arbeit bei der Granol AG

Wir bieten Ihnen eine vielseitige und spannende Tätigkeit. Es erwartet Sie ein motiviertes Team in einem angenehmen familiären Arbeitsumfeld mit flacher Hierarchie. Fortschrittliche Anstellungsbedingungen sowie attraktive Sozialleistungen runden die Anstellung ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie uns Ihr vollständiges Dossier per E-Mail an: Denise Egli, Leiterin Personal, 041 926 96 02, denise.egli@granol.ch